

# CLAUDIA LÜCKENOTTO

*Business Trainer & Coach*

## TRAINERPROFIL

Was macht ein exzellentes Training für Sie aus? Für mich bedeutet es, einen hohen Praxisbezug für die Teilnehmer zu gewährleisten! Darüber hinaus spielt die wertschätzende, klare Kommunikation eine tragende Rolle. Und es soll Spaß machen!



BUNDESWEIT DE UND AT



DIALOG@CLAUDIA-LUECKENOTTO.DE



WWW.CLAUDIA-LUECKENOTTO.DE



MOBIL: 0049 175 5676171



## WERDEGANG

Heute  
CL Business Training & Coaching  
2006 - 2011  
Marketingstudium, Marketing & Sales  
Consulting | Aufbau eines Webshops  
1995 - 2006  
Kaufmännische Ausbildung  
Reiseleitung NUR Touristik Service AG  
Vertrieb B2B VKL Mitteldeutschland

## PERSÖNLICHES

ALTER: 45  
VERHEIRATET, 1 SOHN (15)  
REISEBEGEISTERT  
Erfurt, Hamburg, Stuttgart und  
weitere Städte in DE und AT  
MOTTO: "WEITERBILDUNG SOLL SPASS  
MACHEN!"

## QUALIFIKATION

KOMMUNIKATIONSTRAINER (MIFW)  
DISG(R) PROFILE TRAINER (ZERT.)  
VERKAUFS-/ VERTRIEBSTRAINER  
SYSTEMISCHER BUSINESS COACH  
(ZERT.)  
DVNLP MASTER  
ONLINETRAINER (SEIT 2013 ZERT.)

## REFERENZEN

## KUNDENAUSZUG

- Ahrens Herrmann Consulting
  - Thüringer Innenministerium
  - Humboldt Reisewelt
  - ARS Incoming Service
  - Biesterfeld AG
  - CWS International GmbH
  - COBA Baustoffgesellschaft
  - Bauerfeind AG
  - Provinzial AG
  - Sika Arbeitsschuhe
  - HDI Versicherg.
  - Sparkasse LEJ
- Online Softskills Training
  - Führungskräftetraining
  - Vertriebs-, Moderatorenttraining
  - Kommunikationstraining & Persönlichkeitstraining
  - Vertriebstrainings, Kommunikationstrainings
  - Vertriebstrainings - modulare Ausbildung diverse. Bereiche
  - Versch. Projekte
  - Virtual Leadership Training & Projekt 2021 Emotional Selling
  - Teambuilding, Kommunikation, Prozess- & Projektoptimierung
  - Virtual Selling
  - Virtual Selling Implementierung als Projekt 2020/2021
  - Methodik & Didaktik - TTT für Onlineseminare

